

Bericht zur laufenden Saison 2017

Zu diesem insgesamt noch sehr frühen Zeitpunkt noch in Form einer kurzen Zwischenbilanz:

Campingplatz

Der Campingplatz hat wie in den vergangenen drei Jahren an Übernachtungen und Umsätzen zugelegt. Insgesamt zeigen die Zahlen per 31.05.2017 einen Mehrumsatz gegenüber dem Jahr 2016 von ca. 6.000 €.

DanGastQuellbad

Auch im DanGastQuellbad zeigen die Zahlen per 31.05.2017 fast den gleichen Umsatz wie im Jahr 2016.

Strandkorbvermietung

Bis zum 31.05. ein deutliches Plus gegenüber dem Vorjahr. Unsere neuen Strandkörbe werden sehr gut angenommen, auch die XL Körbe finden regen Zuspruch, der Mehrpreis wird akzeptiert.

Sauna

Nochmal eine Steigerung gegenüber dem Vorjahr und jetzt exakt auf dem geplanten Niveau. Die Saunagäste reagieren allerdings sehr witterungsabhängig, sobald der Strand geht, fehlt es in der Sauna, aber das Angebot wird von den Gästen sehr geschätzt und bereichert unser Angebot.

Ausblick und Status

Das Nordseebad Dangast ist aus touristischer Sicht sehr gut aufgestellt. Die massgebenden Zahlen zeigen in die richtige Richtung. Der Zeitpunkt der Umsetzung des Entwicklungsplans mit der Schaffung der neuen Wohneinheiten konnte nicht besser gewählt werden. Das Verkaufsangebot der Wohnungen trifft auf einen sehr optimistischen Wohnungsmarkt mit allerbesten Rahmenbedingungen. Entsprechend zügig läuft der Verkauf der Wohneinheiten und schafft uns ein neues Potential. Der Eigenbetrieb hat trotz einer insgesamt 1 jährigen Verzögerung bei der Umsetzung des Entwicklungsplans seine Planzahlen erreicht und ist aufgestellt die zukünftigen Aufgaben anzugehen.

Neue Projekte, die uns in den nächsten Jahren beschäftigen werden sind bereits in der Vorbereitung:

- Qualifizierung des Stelzenhauses (DLRG Haus)
- Qualifizierung des Campingplatzes
- Qualifizierung der Onlinebuchungsmöglichkeiten
-

Bei jedem Projekt steht vorne das Wort „Qualifizierung“. Das ist eine gute Grundlage, heißt es doch, Vorhandenes weiter zu entwickeln und für die Zukunft fit zu machen!

22.06.2017

J. Taddigs